来自客户的推荐信，欢迎您致电查询：

卖车车主的**推荐**信：

Tom_Peter 帮助我买断租用车 ——他的服务为我提供方便、为我省钱、服务全。

我有一辆汉兰达 SUV，车子近日到期，因为车况很好，我决定买下继续使用。

于是我找到了他，

1． 他首先找到了车行总部，让我了解整个买断的程序。

2。 他为我联系了三家做安全检测的车行。贵的 150 元，便宜的 90 元。

3． 在检测完以后需要换四个刹车片，然后他有不厌其烦地帮我联系三家进行性价的比较。最后我选择了一个物美价廉的车行。

5． 安全证书办理完以后他又立刻帮我约定了今天 11:00AM 在专卖店进行交割，在这个过程中又两次打电话进行电话翻译，使我们顺利满意的完成了买断手续。

现在总结一下他的工作

1:他追求货比三家物美价廉这种传统，并且像自己的事一样对待，不厌其烦。

2 他的业务能力非常全面，整个程序清清楚楚。

这一切都是在他的指导下和翻译下完成的。通过这项工作，我再次和大家分享：汽车先租后买这些繁琐的手续，只要找到他都不难，并且尽心尽力追求物美价廉。

感谢他的帮助，敬佩他的专业！

车主 louis Liu

2895018999

卖车车主的**推荐**信：

2018 年 07 月 28 日

我叫 Oscar Mingyang Shu，Tom_Peter 帮我卖掉了 2014 VOLKSWAGEN Passat Sedan.

回国卖车，看了许多同学都委托 Tom_Peter 并很快把车卖掉了，且卖了个好价钱。 我决定试一试。

这次出我意料，正式开卖，1 天，第 1 个买家就买走了。真给我省时间。

这种神速跟 Tom_Peter 和我组成团队，认真准备专业的卖车广告，并做好卖车前的所有准备工作密不可分。

和 Tom_Peter 合作，我自己还可以卖，感觉很自由。

Tom_Peter 的销售渠道很广，在短短 1 天中，他帮我筛选出最后的试车人。一举成功卖车。

整个过程，Tom_Peter 详细告知我所有注意事项，准备了很专业的销售合同，并告诉我所有的买卖陷阱，有效地让我避开各种买家的圈套。

我会介绍他给我的朋友。

Oscar Mingyang Shu

905-324-4168

卖车车主的感谢信：

2018 年 07 月 26 日

我叫 man lin wen，Tom_Peter 帮我卖掉了 2014 Toyota RAV4 LE AWD SUV.

回国卖车，是我朋友给我推荐的 Tom_Peter。

Tom_Peter 卖车，他的卖车哲学是跟雷军的小米手机销售哲学一样，不是把砖头当金子卖。而是如实地对我的车进行所有性能指标的收集，认真地告诉所有买家车的实际情况。

通过坦诚相待的销售，他为我介绍了许多买家。并为了节省我的时间，对买家进行详细的报价咨询。

这次很顺利在短短时间内，在计划的回国前把车卖了。

我心存感激，留下以上文字。酒香不怕巷子深。

谢谢

man lin wen

9053600600

卖车车主的感谢信：

2018 年 07 月 20 日

我叫 Tony ZHAO, Tom_Peter 帮我 1 天就卖掉了 2016 款本田思域 LX 轿车.

回国卖车，是我朋友给我推荐的 Tom_Peter。

他非常认真地准备卖车的资料，每一个车的细节都跟我核对，查实。

这种认真做事的风格给我很深的印象。

昨天 Tom_Peter 给我认真准备卖车合同，认真叮嘱我交易的所有细节，全部解释给我。

这次在 1 天内就卖掉了车，而且是我满意的价格。这为我回国省了很多时间。

我是真心地感谢他，马上就付给他服务费了。

Tony ZHAO

9053483057

卖车车主的感谢信：

2018 年 07 月 03 日

我叫 Jiayu Liang. Tom_Peter 帮我卖掉 3013 年 BMW320i Sedan.

本人因毕业回国卖车，第一次卖，没有经验，是我朋友给我推荐的 Tom_Peter。我只能说很幸运，遇到一个双商很高，做事严谨，对待客户负责，一丝不苟的合作者。短短一个周，在 Tom_Peter 的帮助下就把车卖掉了。

首先，和 Tom_Peter 卖车，不用签合同，不用见面，没有绑定关系。收费合理，完全能接受，我也觉得很值。再者，在我卖车的过程中，Tom_Peter 帮助我解决各种问题，传授我很多谈判技巧，我也学到很多。他的专业性，领导力，严谨的办事风格，在卖车这个期间，堪称完美。

作为销售人员，Tom_Peter 的最大优点是对于销售的执著和热情。他做事的目的性很强，这为最终的销售成果奠定坚实的基础。

当买家在犹豫时，通过 Tom_Peter 的不断 followup, 并和我不断协商销售的策略，最终达成看车的 appointment。 而这又直接达成销售的结果。为我节省了大量的时间。

Tom_Peter 是一位很好的 team leader。 他知道如何与买家玩游戏。同时又和我组成了很好的团队。

最后再次感谢 Tom_Peter 的帮助，让我高效，快速的卖掉车。

Jiayu Liang

905-325-7926

卖车车主的感谢信：

2018，Jun，23rd

我叫 jessie，因毕业回国，着急卖车，找到 Tom_Peter 帮我卖了车，2017 Toyota，Corolla，LE。

我是第一次卖车，没有经验，不知道具体需要准备什么资料，Tom_Peter 帮助我完善准备工作，帮忙制作详细的车的广告，积极联系买主。

大概一星期左右，第一个买家就来联系，并且交易成功，完成购买。

其中，Tom_Peter 还担任翻译工作，帮助我和买家联系，有任何问题都能提供解决方案。

所以，在很短的时间内完成了交易，过程也是很顺利。由于 Tom_Peter 事先大量精心的准备工作，为我卖车节省大量的时间，而且也卖到了我心仪的价钱。

Tom_Peter 很专业，推荐给广大需要卖车的朋友。谢谢！

Jessie ZIYUAN ZHAO

9053484668

转 lease 车主的感谢信：

2018.06.06

我叫 Daisy Li，因为毕业回国急需要把车的 lease 转出去。

Tom_Peter 帮我转了一部 2016 BMW 328i 的 lease. 转 lease 的难度比卖车难度要大很多，但是 Tom_Peter 非常有耐心并且细心的教我每个步骤需要准备一些什么材料，如何和买家沟通等等。无论有什么问题找他，他都能很快回复，而且他总是随时跟我更新买家信息，并尽力保障我的最大权益为我争取更好的价格。

找 Tom_Peter 卖车真的是又有效率又省心，因为他把事情都安排的非常有条理。

最后再一次感谢 Tom_Peter, 并且强烈推荐有需要的朋友来找他帮忙。

Daisy

9053474327

卖车车主的感谢信：

2018 年 5 月 25 日

我很荣幸找到做个人服务的 Tom_Peter，并卖了 2013 Toyota Sienna LE VAN.
我是第一次卖车，Tom_Peter 认真准备很好的车的销售广告，对车进行市场价格评估，并耐心的告诉我所有的注意事项。

这次卖车，Tom_Peter 用他很强的市场销售能力不断给我带来买家。这是私卖，我有更多的选择。

而且，价钱都是我定。但 Tom_Peter 提供给我精准的市场需求，这使我尽量卖的好价钱。

在今天出车的最后环节，我真心感受到 Tom_Peter 的工作细致，他在银行已下班的情况下，不屈不饶的帮我致电电话银行，详细查询卖家给的 Money order 的各种风险。

这是一次完美的卖车服务。

谢谢
Dan
(905) 341-8228

卖车车主的感谢信：

2018 年 5 月 17 日
我叫 Catherine, Tom_Peter 帮我卖了 2015 Subaru Crosstrek SUV.

第 1 个买家，我的车就卖掉了。以下给卖车的车主讲讲我的体会。

1. 跟 Tom_Peter 一起卖车，没有绑定关系，不签合同。若我自己卖掉了，也不用给 Tom_Peter 服务费。而且卖多少钱，全车主定。我定价时，就在我自己的卖价上加上给 Tom_Peter 服务费。多条腿的销售走路，我没有任何压力。
2. 当然，Tom_Peter 也会对车做出合理的评估价，这给我的销售提供了最大的参考价值。
3. Tom_Peter 对卖车的整个过程都对我悉心关照。他的步步为营，同时不断告诉我哪一步该干什么。整个过程，所有车主该花钱办的文件，他全在适当的时候提醒我。并为我找最物美价廉的服务商。
4. 在跟买家交往中，他做事很仔细，而且总能在适当的时候通过有效的联系达到目的。这次价格谈判，我决定价格，但每次感觉 Tom_Peter 都在努力争取我的利益最大化，同时又能兼顾把车在适当的时候卖出。

谢谢
catherine ke xu

204-509-3123

卖车的感谢信：

2018 年 4 月 12 日
我叫 Yulin Yu, Tom_Peter 帮我卖了 2016 Volkswagon Tiguan SUV.

这次回国卖车，时间紧，Tom_Peter 在帮我同学卖了几部车后，效率很高的开始为我服务。

我是一个做事慢的人。和 Tom_Peter 组成销售团队，他凭借他的销售经验在此车的安全检查上作出了决定性建议，起到了此车销售成功的关键作用。

他做事一气合成， 和我什么都商量着来。服务很贴心。卖车从试车，收费，签约等 一切都提供给我最接地气的服务。

Tom_Peter 尊重卖车方，卖车价钱都是由我定，但他又适时的给我建议，因为他了解市场的动态。

车也卖了很好的价钱.

谢谢
Yulin Yu
289-407-0810

卖车的感谢信：

2018 年 3 月 8 日
我叫 Jing Zou, Tom_Peter 帮我卖了 2012 Infiniti FX35 SUV.

这次回国，我一次性委托 Tom_Peter 帮我和我同学卖 3 部车。

3 天，Tom_Peter 就帮我卖掉了: 2012 Infiniti FX35

这是我自己做不到的。

我自己一直认为自己私卖车什么都懂。Tom_Peter 也很尊重我，一直按照我们商量好的合作方式。

卖掉前一天，当我问他问题，他很认真的花了 1 小时告诉我所有卖车人容易犯的错误，如何价格谈判，如何准备销售协议，如何准确接收所有购车款项，如何避免买车人设下的购买陷阱，如何防止卖车中，后出现的各种纠纷等。

Tom_Peter 尊重卖车方，卖车价钱都是由我定，但他又适时的给我建议，因为他了解市场的动态。

快回国了,这帮我省了很多时间.

车也卖了很好的价钱.

谢谢
Jing Zou
204-898-0486

车主的感谢信

2017 Sept 12

Tom_Peter 帮我公司卖掉了 2015 Ford F150 Truck.

这是一部 lease 车，私卖车上有很大难度。私人买卖没有信任，如何让买家绝对相信我们会全额还清 lease 款，也是一个难题。

没有想到再难的问题，Tom_Peter 总有办法解决。

Tom_Peter 做事很有条理，看车一切都安排的很好。所有繁琐的卖车手续都教我们，帮我们解决好。Tom_Peter 精心准备卖车协议，并翻译卖车协议给我们。真省心！

买家看车后，决定不试车就谈价钱；Tom_Peter 根据 20 年卖车的经验跟买家和我们沟通后，坚持试车后再谈钱，这为这笔买卖的最后成功奠定了关键的一步。我们很欣赏他的对销售结果的执著追求，不放弃任何一种可能性的推进销售。难得的销售人才！

整个卖车过程，Tom_Peter 提供给我们印象深刻的好服务。

作为 Lundy's Lane Golf Driving Range 公司的管理层，我已委托 Tom_Peter 替我的出租房找租客；我们期待跟 Tom_Peter 有更多项目合作。

施志勇

Lundy's Lane Golf Driving Range

289-687-9918

liu zhong an

905-341-9999

感谢信

2017 Aug 17

Tom_Peter 帮助我卖掉了 2015 Mercedes-Benz Cla250.

我叫 Larry.因为在加拿大的学业结束,着急回国,所以想要把自己的车卖掉,也是第一次卖车.

在整个卖车的过程中,Tom_Peter 非常的细心告诉你卖车的任何注意事项和如何和一些买家进行

谈判的方法；并且会告诉你卖车过程中任何有可能需要的文件，使买卖双方的交易都得到安全

的保障。

很快，就有一些买家联系到了我们，但由于我这辆车有两处比较不好处理的表面磕伤，

所以并没有交易成功。

但 Tom_Peter 叫我不要灰心，果然功夫不负有心人，在 17 号早上和买家成功谈成价格，成功交易卖掉了爱车。

在这里我非常感谢 Tom_Peter,如果没有他的帮助，不可能这么短的时间把车卖出去。

总之 Tom_Peter 的服务非常靠谱省心.非常推荐各位准备私人卖车的卖家

larry, xiao long huang

905-347-0516

车主的感谢信

2017 Jul 24

我的车是 2015 VW Jetta sedan.

第一次在加拿大卖车，我们最初的想法就是在朋友圈以及论坛中发发广告，但实践证明这种方法并没有太大作用。

在联系了 Tom_Peter 之后，他帮助我们解答了很多我们平时根本不会注意到的问题，并且极为耐心的向我们介绍卖车所有的流程，于是我们就决定找 Tom_Peter 帮忙卖车。

从我们正式开始卖车到回国只有一周左右时间，我们非常着急，Tom_Peter 给我们推荐了卖车的价格区间，并且在我们回国前三天找到了买家，价格正好在他给我们车的估价区间。

Tom_Peter 卖车非常有经验，我们也非常开心能够有他帮忙卖车，他从头到尾都不厌其烦的为我们解答各种问题，在这里要谢谢 Tom_Peter！也非常推荐各位准备卖车的小伙伴，找 Tom_Peter 卖车就对了！而且他的服务费非常合理，而且是车卖了才由车主主动 etransfer 给他。

Tom_Peter 做的是个人服务，非常仔细，步步到位。 整个车销售过程，他处处给我实实在在的提醒和帮助。

这次卖车比卖给 dealer 好多了，值得推荐。

gabriel ying gong

647-298-8953

车主的感谢信

Jul 10, 2017

机票已订，离回国就 1 周多点。我自己卖 2013 BMW X6 SUV 2 个月了，但一直没有卖掉,卖车的压力很大。

联系 Tom_Peter 后，当天制作广告，48 小时就卖掉了。这紧张的 48 小时，Tom_Peter 不断地告诉我各个买家的信息。第二天晚上 10：30pm，倾盆大雨。 经过 3 个小时的看车，谈判，车卖掉了。

整个谈判过程，全由 Tom_Peter 控制，这为我争取到价钱的最大化。

这是中国的高铁速度呀。

卖的价钱我也很满意。

Tom_Peter 后续服务非常到位。全程每个时间点做什么全部给我安排好。真是省心。

只要有人卖车，我一定会推荐找 Tom_Peter， 比卖给 dealer 强多了

will, hao ran rong

905-347-0901

感謝信：

June 3, 2017

由于毕业要回国，我有一辆 2009 年 Nissan Versa 的车急需出售，通过朋友介绍找到了 Tom_Peter 帮忙。

Tom_Peter 很专业，很有耐心的一个一个步骤的叫我需要准备什么资料，如何为自己的车定价，如何和买家沟通等等。

我想到的没想到的他都有细心的帮提点到，并且随时和我联系更新买家的最新信息，还帮我和买家沟通，并尽力保障我的最大权益，和帮我争取到更好的价格。

我的车有过一次事故的，蛮怕卖到很不好的价格。

通过 Tom_Peter 的帮助，不断的有买家要求来看车。

广告发布 3 天后，买家就出现了，并且在早上看完车后，下午就买走了。

从一开始联系到 Tom_Peter 帮忙，一个星期内以，就把车卖出去了。

正是 Tom_Peter 专业的工作使对我而言很困难的卖车变成了我需要的现金。

这过程中真是非常感谢 Tom_Peter 的专业和态度耐心，一直努力的帮助和解决我的疑惑。非常感谢！！！

Lixi Lin
9053417788

车主的感谢信

June 2，2017

我是 Wenni ，由于毕业回国，我有一辆 2011 年的 Chevrolet Cruze 急需出售。由于自己不是很懂车，于是通过朋友介绍找到 Tom_Peter 帮忙。

Tom_Peter 是一个非常专业的人。他一步步耐心的指导我如何为自己的车定价以及如何办理各种繁杂的车辆手续。无论什么时候找他都会很快得到回复。他会细心的提醒我在给买家试车中需要注意的地方，帮助我和买家沟通谈判，并且尽他最大的努力来保护我权益。为我争取更好的价钱。

我的车在车体上有不少刮痕，我本来以为想要卖掉会是一件很难的事情。没想到在 Tom_Peter 的帮助下，每天要求来看车的人络绎不绝。而与此同时，Tom_Peter 也每天与我联系，解答我的各种疑惑，并且为我加油鼓气。让本是拖延癌晚期的我竟然在短短的一周时间就将车以一个极为满意的价钱卖掉了。

我本身是一个很怕麻烦的人，原本想着将车低价扔给 dealer 算了。然而朋友向我推荐了 Tom_Peter。在卖车的过程中，Tom_Peter 的专业和耐心让我省心不少。于是我也毫不犹豫的向朋友推荐了他。在此再一次感谢 Tom_Peter 的帮助和他的耐心与专业。

Wenni Liu

9053801611

车主的感谢信
Mar 28, 2017
Tom_Peter 帮我卖了：2011 VOLKSWAGEN Golf GTI hatchback Coupe.

整个卖车过程有些曲折, 好在 Tom_Peter 帮助下, 顺利完成了.

一开始约的买家本来都谈挺好, 最后还是没买; 然后在联系之后的买家终于把车卖掉了.

Tom_Peter 真的非常非常专业,很幸运有他帮我.

Tom_Peter 对整个流程很熟悉 并且知道如何规避各种风险 比如在哪里做 emission 和 safety 便宜, 如何跟保险公司沟通, 怎么样介绍车的优点等各方面,Tom_Peter 都教了我不少.

让 Tom_Peter 帮卖 真的省心又省力, 都不用操心这方面的事, 平时该干嘛干嘛.

Tom_Peter 把一切都安排的井井有条, 估摸着自己卖的话, 一年都不一定卖得出去.

最后再次感谢 Tom_Peter 并且强烈建议小伙伴们来 Tom_Peter 这里.

tian zhao
9053254986

车主的感谢信

Mar 24, 2017
Tom_Peter 帮我卖了：2007 Ford Edge SUV

我同学的车是 Tom_Peter 卖掉的。自然我也找他卖车。

车有过 2 起事故，比较难卖。

为了争取卖个好价钱，在不隐瞒车的真实状况的情况下，Tom_Peter 告诉我各种方案，包括尝试通过安全认证。

昨天晚上十一点零下 15 度，跟我一起见买家，在寒风中待了 60 分钟看车，最终把车卖出去了。
在见买家前，他帮我一起详细准备卖车的各种文件，清理车。
跟卖家谈判过程中，他很理性的告诉我各种谈判的技巧，目的是把车尽量卖个好价钱。
他忠诚于卖家，服务好卖家，做事细心，而且准备所有卖车的工具，保证了卖车的各个环节顺利。

我现在正跟他合作卖家具，进展很顺利。
我还介绍同学找他咨询移民业务。
他做事靠谱，并有专业服务的精神，是我这段时间的真实感受。

jason, ya jie mei
905-324-6775

Dec 17, 2016

Tom_Peter 帮我卖了：2003 Hummer H2 SUV

他是一个特别细心认真的人，有处女座的潜质，所有问题都遵守合同。

帮助我约见买家，帮我出主意怎么加快卖车，帮我有效的回答买家的问题，把买家服务好是制胜的秘诀。

昨天晚上十点零下 20 度，跟我一起见买家，在寒风中待了 30 分钟看车，最终把车卖出去了。

印象最深的是，我的右前方存物柜无法关上。对于这一细节，他都一直记得。在见买家前，他帮我一起解决了。

他是个好人，办事认真。

希望他继续努力，帮我继续卖另一个车。

也希望可以和他又进一步合作，有钱大家挣

russell
2898230482

卖车，

Dec 14, 2016

我是 Crystal, Tom_Peter 帮我卖了 2012 Audi TT Coupe。

Tom_Peter 帮我同学 3 天卖了他的车。这速度，我半信半疑。

经我同学介绍，1 天前，我问 Tom_Peter， 多久能卖掉我的车。
Tom_Peter 回答说，合理定价，市场决定。

万万没有想到，12 小时，我的爱车就卖掉了。

这一切都太快了，让我现在还不可思议。

整个卖车过程，Tom_Peter 全程指导，从文件准备：

1.safety test;

2.emission test;

3.UVIP;

4.Carproof report

5.Maintenance records/Oil change records

到试车，价钱谈判，安全付款，取消保险，车管所交易, ...

一切都安排的井井有条。

关于服务费，他是在车卖掉后，才收取，费用很合理。我觉得很值。

我再次感谢他的努力，我会推荐给我卖车的朋友的。

crystal

卖车，
Nov 24, 2016

Tom_Peter 帮我卖了 2009 toyota Sienna VAN 。

我叫 TOM_PETER Cao。

Tom_Peter 1 天就把我的车卖掉了。
太快了。我自己怎么也做不掉。

我很感谢他跟我开会认真准备广告，专业照相，查询合理的价钱，准备 carproof/safety/emission test/oil change records.
他推荐我最便宜的车行做 safety/emission tests.
他认真提醒我如何合理收钱，避免假钱，避免假支票。

请他卖车，没有压力，他不事先收服务费，他帮卖掉才收服务费。
我自己也在私卖，自己私卖掉就不用给 Tom_Peter 服务费。

整个服务堪称完美！
我的第二部车也开始和 Tom_Peter 合作卖。

TOM_PETER Cao
6479895028

卖车，

Nov 14, 2016

Tom_Peter 帮我卖了 2011 VOLKSWAGEN Golf GTI 。

我叫 Tian， st.catharines brock 大学的留学生。

Tom_Peter 给我约了个 Milton 来看车的老外.

对方提出要到 VW dealer 做全面检查，和需要所有的保养换油记录和 carproof report.

Tom_Peter 从早上 7:30 点开始就忙碌了一整天。

买家提出到 VW Dealer 做全面检查，我同意了。 本来想打电话约当天的 safety test， 可惜哪里也约不上.

在这里要感谢 Tom_Peter, 全天不同时间给我打了好几个电话给 st catharines 的 vw dealer 和 hamilton 的 vw dealer， 帮我约 safety test appointment。 他的执着和努力让我钦佩。

因为之前我车是 toronto 的一家 dealer 买的二手车， 之前的保养记录全在那家店里。 我需要打电话要保养记录， 为了能在买家来看车前准备好要的文件，早上 8 点,Tom_Peter 就礼貌性微信提醒我，我就直接打电话给那边 dealer。

约的下午 2 点看车 这哪来的及 因为我这 2 天前刚和 Tom_Peter 合作，二手车手续还没怎么办全。 UVIP 啊 emission test 啊 safety test 啊 都还没搞完 好在最后约上了 4 点做完 emission test， 也挺赶的。

下午 2 点老外提前到了， 我倒是迟到了几分钟。挺对不住这老外在寒风中等我的。 和他聊的倒是挺嗨.

和 buyer 试驾， 聊天， 过程都挺愉快. 和买家签了"bill of sale", 晚上回去 buyer 就给我 deposit。

Tom_Peter 把整个安全性付款，车辆交接，换车牌，取消保险全部细致步骤化，这保证了最后交接的成功。

我这才和 Tom_Peter 合作 2 天，车就卖掉了，确实太快了啊。

朋友们有什么顾虑可以来问我。

再一次感谢 Tom_Peter 这种脚踏实地的作风。

基于这种商业上建立的信任，现在我们又开始出租房业务和其他业务的合作。

tian zhao

9053254986

卖车

Nov 12, 2016

Tom_Peter,感谢你在我卖车（2010 Toyota civic)中对我的支持和帮助。你是一个严谨细致的人，对卖车有足够的专业性，这让我省心不少。谢谢

朱娜

905-341-0966

Nov 10, 2016

Tom_Peter has helped me to sell my 2012 Mercedes-Benz C350 AMG Coupe

Within 36 hours, Tom_Peter has helped me and found more than 10 buyers with different offers.

We selected the buyer for test drive.

Everything went smooth and it sold so quick that I have not prepared for it yet.

Tom_Peter has done a great job to help me to sell my car.

I really appreciate his contribution for this sale.

Thanks

xiao tong cui (Terry)

905-984-0903

Letter of reference

November 3rd, 2016

I enlisted Tom_Peter' help to sell my car: 2012 Ford Focus Sedan.

The same day he has photographed and created the car posting in a professional way and pushed out to buyer's database, listed in multiple places.

He actively searched for prospective buyers, set up appointments, and accompanied me to appointments. He also followed up with prospective buyers.

He communicated every step of the search with me via phone, text, and email, not leaving any detail undone and makes suggestions as needed. He understands the vehicle sale process. He is thorough, proactive, and works hard to ensure a timely sale.

His dedication exceeded my expectations resulting in the sale of my car.

I am pleased with his service and recommend him to assist you with the sale of your car.

Regards,

Carol Wright

289-271-2358

卖车，
Oct 29, 2016

我叫 Ruyi Tang

Tom_Peter 帮我卖了 2015 Chevolet Sonic Sedan。

我是在加拿大的留学生，因为机票已定，着急在 30 天内回国。

在与 Tom_Peter 的合作中，他极为耐心专业的帮我解答各种卖车相关事宜，一切都由我决定，但又适时的给我很多参考建议。

最让我感动的是，为了帮我尽快准备好所有文件，他甚至在早上 6 点多就起床帮我预订 safety/emission test 检车的服务。
可以说小到从准备满意的汽车广告图片开始，大到交易当天买卖，Tom_Peter 都认真负责。

他细致准确的把握住了买家的心理，为我出谋划策，最终在众多买家中为我争取到了最棒的 Offer。

我非常欣赏 Tom_Peter 诚实守信，专业负责，又高效严谨的办事风格。如果再遇到卖车这样的难题，我还是会毫不犹豫的选择和他合作。

整个服务过程我给满分！

他还在从事加拿大小学/中学/大学留学申请业务，我期待能与他在未来进一步合作。
谢谢

Ruyi Tang

416-274-1829

卖车，

Oct 14, 2016
我叫 wei na zhu

24 小时内，Tom_Peter 帮我卖了 2008 toyota yaris Sedan。
我是独自在加拿大带着孩子又做访问学者的妈妈，很忙，Tom_Peter 在帮我卖车合作中，一切都由我决定。怎样我方便，就怎样安排。

在密集的准备过程中，他帮我：

1. 准备卖车的所有文件
2. 帮我一起清理车
3. 商量安全付费
4. 帮我打电话给保险公司

我还没有回过神，他就以专业的服务，1 天内以我开心的价钱卖了我的车。而且还找了这么多买家。

Tom_Peter 严格遵守商务规则，在众多买家中有效帮我筛选，book appointments。并在价格谈判中发挥了他的能力。

整个服务完美。

他还在从事加拿大小学/中学/大学留学申请业务，我期待能与他在未来进一步合作。

谢谢
wei na zhu
905-343-0066

賣車

Oct 8, 2016
我叫 Vince，Lu Li

Tom_Peter 幫我賣了 2015 BMW X1 SUV。

車輛保養很出色，又是市場尷尬的跨界車型，有一次非責任損壞紀錄，我以自己想當然的價格掛了一個多月都沒有一位買主約見。

Tom_Peter 事無巨細緊密跟進，但期間從未干預過我的报價。他反覆強調如果時間允許一定要争取到最好的卖价。

到距離回国時限還有兩週時，Tom_Peter 選擇在一個關鍵的日子提醒我，並提供了非常有價值的經驗，根據他的詳細建議我做出調整，並未讓步許多卻在第二天就收到大量約見，一步就打開了出售空間並火速當天就找到滿意的買主敲定合同，甚至 Tom_Peter 在我和買主簽字同時已經幫約好了第二天的 Safety Inspection。

相比較前幾次我自己無效的上下調整，可以強烈體會到 Tom_Peter 的能力。

與 Tom_Peter 的合作輕鬆愉快，他的工作精細可靠又高效率，值得強烈推薦，個人期待再次合作！
感謝
Vince Lu Li
905-246-8101

卖车，

Oct 1, 2016
我叫 Daniel DanXin Sun

24 小时内，Tom_Peter 帮我卖了 2011 Nissan Rouge SUV。
真是卖车的奇迹。

我 2016 年 4 月请 Tom_Peter 帮我卖过车，很快 Tom_Peter 帮我找到买家。我却找到工作，于是不卖车了。

Tom_Peter 没有收我一分钱，也没有任何怨言。

这次重卖这部车，24 小时就卖掉了。

大大出乎我的意外。买家给的价钱很让我满意。

整个卖车服务，当我需要任何帮助，Tom_Peter 总能及时的给予我帮助。

Tom_Peter 不但帮我卖车，而且帮我改正做事不仔细的毛病。

谢谢
Daniel DanXin Sun
905-347-3822

Sept 22，2016
卖车，
我叫 zane lee

Tom_Peter 帮我卖了 2009 年的 potiac G5 sedan。

自己工作很忙，在 Tom_Peter 的建议下， 为了卖得好价钱，做了安全 /emission test.

Tom_Peter 针对我的这车，大力加强广告的宣传。

销售策略正确。每隔几天都有买家问讯。

很快就卖给了一位买家。

Tom_Peter 耐心的帮助我寻找买家，非常敬业，办事脚踏实地，服务到家。

Zane Lee

905-324-8156

Sept 14, 2016
卖车，我叫 Jun Quan zhou，
Tom_Peter 帮我卖了 2006 Mazda 6 GT sedan。

自己工作很忙，就决定 sell AS IS, 没有去做安全/emission test.
Tom_Peter 针对这车我的定价和 sell AS IS，大力加强对美国买家的广告宣传。

销售策略正确。每天都有美国买家问讯。
很快就卖给了一位美国女性。
但她最初无法在美国上保险。Tom_Peter 就主动给美国保险公司打电话，问询上保险的事，并协助对方办理入境美国的手续。
正是 Tom_Peter 的主动服务，2 天就把这车出口到美国。

感谢 Tom_Peter 帮我把车卖出去。
感觉他确实办事脚踏实地，服务到家。

Jun Quan zhou
647-802-0813

Aug 25, 2016

卖车，我叫 Lisa

Tom_Peter 帮我卖了 2008 Benz B200。

Tom_Peter 在 24 小时内帮我联系了 3 个买家。
尽力帮我争取顾客来看车。
Tom_Peter 耐心回答我的问题，
让我一个完全不懂车的人了解卖车的一些步骤！
Tom_Peter 服务态度非常敬业！

Lisa

647-877-8668

Aug 12, 2016

卖车，我叫 Vincent Liu，
Tom_Peter 帮我卖了 2010 大众 CC。

这个车公里数很高，引擎灯也亮了，之前有过事故。
对于这个车并不是抱很大希望能迅速卖出。

Tom_Peter 帮我制作广告并大力宣传后，两个小时就接到了第一个 offer。
第二天中午又一个买家来看车，在一番讨价后卖了车。

在约到第一个买家后，Tom_Peter 又继续帮我约第二个买家。保证我的
车卖出理想的价钱和找到买家。

24 小时内帮我一共找到 12 个买家。
这种卖车的干劲给我留下了很深的印象。

Tom_Peter 帮我找到了一些很不错的买家，非常省心。
同时不用提前付 Tom_Peter 服务费，感觉卖车的话一定要找他，几率大大增加。
Tom_Peter 严格遵守我们签订的服务合同规定。

感谢 Tom_Peter 在 24 小时内帮我把车卖出去。

Vincent Liu
vincent.liu@brocku.ca

卖车：
2016 年 8 月 4 日
我叫 Alex , RuiFeng Li , Tom_Peter 帮我卖了 2005 Porsche Cayenne SUV .

之前我自己尝试在各种论坛上卖，都没有 serious 买家联系我.

和 Tom_Peter 合作以后，他指导我提供各种需要的文件证明并花了半天时间帮我重新拍照并整理信息，在 1 天的时间内就有好几个 serious buyers 感兴趣，Tom_Peter 迅速帮我锁定了卖家并且指导我价格谈判，3 天之内就将我的车以我期望的价值卖了出去这是我完全没有想到的.

Tom_Peter 非常专业非常耐心，这次卖车完全靠他的专业买家数据库渠道和他的认真执著，热心，我很满意。

谢谢这些卖车服务，我会推荐他给我的朋友。

Alex , RuiFeng Li
647-987-0520

卖车：
2016 年 7 月 31 日
我叫 Kevin ZHANG , Tom_Peter 帮我卖了 2007 Lexus ES350 Sedan .

就要回国了，非常着急为自己的豪车找买家，自己努力卖了一段时间却找不到合适的买家。
我在 1 个月内得到了 Tom_Peter 的全程卖车服务，为爱车找到了买家。

在 Tom_Peter 指导下，我准备了所有有利卖车的文件。配合 Tom_Peter 拍摄的专业相片，制作的广告，我的车迅速招来了众多的卖家。
Tom_Peter 严格遵守我定下的价钱门槛，筛选买家。

在回国前，我们与擅长谈价格的印度买家进行了一场价格谈判。印度人以不守信用著称。Tom_Peter 在第一轮面谈中帮我把持住上风。
第二天早上 6 点又开始与买家进行邮件价格谈判。
几个小时的谈判最终在我满意的价格下卖了车。
Tom_Peter 又帮助我锁定这个印度人，防止他再有变化。

谢谢这些卖车服务，我会推荐他给我的朋友。
谢谢
Kevin ZHANG
647-949-4249

卖车：

2016 年 7 月 9 日

我叫 HANFU ZHANG , Tom_Peter 帮我卖了 2014 volkswagon Touareg execline LUXURY SUV.

就要回国了，看着自己的顶配豪车，却无法卖到一个合理的价钱。

我在 2 个月内得到了 Tom_Peter 的全程卖车服务，为爱车找到了买家。

由于车本身价值高，买家是小众。加上车有一起修理费很贵的事故，更难在短期内找到买家。

Tom_Peter 却成功的把我的车卖出去了。

我和 Tom_Peter 合作很愉快。 他的指点在价钱谈判，合同谈判，付款方面很实用。

我们的真诚卖车（不隐瞒事故）也为很快卖车创造了条件。

Tom_Peter 对市场价钱也把握的很准。 每一次建议调价都很到位。

我会推荐他给我的朋友。

谢谢

HANFU ZHANG

905-401-6183

卖车：

2016 年 6 月 26 日
我叫 zhang jie jackie, Tom_Peter 帮我卖了 2013 Ford Fusion SE Sedan.

短短 1 个月,我的车就在一个我能接受的价钱上卖出去,完成我回国前最大的任务.

Tom_Peter 整个服务非常到位, 事无巨细,力求所有资料准备齐全.

这次面对的是 windsor(4 个小时远)的卖家,对于卖家的问题, Tom_Peter 全部认真回答.

价钱谈判进行了 3 小时.他不断指导我谈判的策略,跟我练习谈判.

这使我成功达到我的谈判目的.

通过精心准备,在我的心理价位卖了车.
谢谢

zhang jie (Jackie)

905-325-9396

卖车：

2016 年 6 月 11 日
我叫 jie yang (jay), Tom_Peter 帮我卖了 2008 Honda Accord Coupe.

在广告准备过程中,Tom_Peter 告诉我为了尽快在我回国前卖出好价钱,希望准备 5 份文件.
Tom_Peter 在最后一位买家的通信中,发挥了循序渐进的策略, 这些文件有效帮助我锁定了买家.

在卖车的过程中,我也经历了 2 次和买家订好了时间,但买家没有出现的情况.
我以为这样下去,不知何时才卖掉.
Tom_Peter 并没有放弃.
整个销售过程中, 他积极开导我,不放过一切机会.

通过精心准备,在我的心理价位卖了车,而且我也学会了价钱谈判的技巧.
谢谢

Jie Yang (Jay)
289-668-2002

2016 年 5 月 21 日
我叫 xiao lu xu, Tom_Peter 帮我卖了 2007 马自达 mazda cx7 SUV.

我的车状态不是特别好,有许多不知花多少修理费才能修好的小问题.
对于懂车的人, 也许花很少钱就修好.
但我不愿花时间去修.

这样的车，我自己很难找到买家，卖给车行又亏的太多。

Tom_Peter 帮我如实向买家介绍车的真实问题.
他还是一直很耐心的帮我找买家, 帮我解答问题.
前后一共找到了十来个买家看车(潜在买家多于 50 人);
由于我车的原因卖车时间久了一点, 但是他还是一直很耐心的帮我找买家;
陪我去见买家 制定了销售策略;
最后卖出去了车, 我对价格也很满意;

Tom_Peter 是一个很有责任感的人, 我很信任他;
他们也是一个很好的团队
我已推荐 Tom_Peter 给我的许多同学.
真心感谢他的卖车服务.

xiao lu xu
905-348-4261

卖车：

2016 年 5 月 15 日
我叫 ZHI JIANG REN Roy, Tom_Peter 帮我卖了 2012 Infiniti FX35 SUV.

Tom_Peter 通过汽车价钱数据库,帮我查到我车合适的市场价钱.

很快,我们就找到了买家.
快回国了,这帮我省了很多时间.车也卖了很好的价钱.

谢谢
ZHI JIANG REN Roy 289-668-9710

卖车：
2016 年 5 月 9 日
我叫 Pei Yuan Sun, Tom_Peter 帮我卖了 2014 Ford Fusion SE Sedan.

Tom_Peter 在 2 天内就帮我找到 2 位买家.1 位买家住在 7.5 小时车程外.

Tom_Peter 非常尊重我的决定,并给我许多中肯的建议.
根据市场,Tom_Peter 帮助我修订我的销售策略.

通过 Tom_Peter 的努力,2 天内,帮我通过各种努力, 促使买家增加了$5000 的报价,最后报价达到了我的理想价钱. 不到一周,我的车就卖掉了.

我会推荐 Tom_Peter 给我的同学.
真心感谢他的完美的卖车服务.

Pei Yuan Sun 289-968-7788

卖车：
2016 年 4 月 28 日

我叫 xiang zhang 905-933-4187, Tom_Peter 帮我卖了 2005 Honda Civic.

Tom_Peter 帮我同时卖 2 部车：2005 Honda Civic and 2005 Audi TT.
Tom_Peter 帮我找来许多 Audi TT 的买家， 我决定暂时不卖 2005 Audi TT 了，Tom_Peter 毫无怨言。

每一个买家，Tom_Peter 都帮我认真筛选，以节省我的时间。
每一个买家，Tom_Peter 都帮我认真 Follow up， 以争取最好的 offer price.
在销售过程，Tom_Peter 认真答复我的所有问题并帮我准备了对我有利的销售合同。

没有 Tom_Peter 的帮助， 我的车很难卖出去。
整个销售过程，Tom_Peter 尊重我的定价权， 没有出现要求我低价快卖以挣服务费的情况，也没有其他的费用。
谢谢，我会推荐他给我的朋友的。

xiang zhang 905-933-4187

2016 年 4 月 14 日

我叫 danxin sun, Tom_Peter 曾经帮我卖 2011 nissan rogue

Tom_Peter 帮助我们联系了无数的买家, 没有一句怨言.

每一次,他都认真问讯我们 available time for appointment.

他认真服务的态度,给我们留下了深刻的印象.

最难能可贵的是: 他的服务目标不是去挣得服务费,而是把我们的车卖的最高价.

每次买家不买我的车,他都安慰我们,继续努力寻找下一个买家.

Tom_Peter 还认真提供其他个人服务.

谢谢他的完美的售车服务

Danxin Sun
905-347-3822

2016 年 4 月 2 日
我叫 Sarah and xu bin yang, Tom_Peter 曾经帮我卖 2006 MAZDA 5.

这是一部手动档的车,而且 270000km 高公里数.

Tom_Peter 帮助我们联系了无数的买家, 没有一句怨言.
每一次,他都认真问讯我们 available time for appointment.

他认真服务的态度,给我们留下了深刻的印象.

最难能可贵的是: 他的服务目标不是去挣得服务费,而是把我们的车卖的最高价.

每次买家不买我的车,他都安慰我们,继续努力寻找下一个买家.

Tom_Peter 还认真提供其他个人服务.当我们家的 furnance 出问题时, 他立即帮我们联系了 furnance 的修理师傅,并给我们很多建议.

谢谢他的完美的售车服务。
Sarah and xu bin yang
289-821-3630

2016 年 3 月 23 日
我叫 yicheng zhu, Tom_Peter 曾经帮我卖 2010 MAZDA 3.

本车因为有过大事故，虽然经过大修理，车况良好，但我自己还是很难找到买家。

Tom_Peter 帮助我合理定价， 分析市场，并积极向美加市场销售。
他的销售态度值得肯定。
2 天就为我找到美国 Buffalo 的买家 Sherry。
车卖的很顺利，价钱也很好。

销售过程， Tom_Peter 非常尊重我的意见。和他的合作很愉快。
谢谢他的细微的服务， 让我的回国之路顺利。

yicheng zhu
647-739-5968

2016 年 3 月 18 日
我叫 Bowen Shi, Tom_Peter 曾经帮我卖了 2005 MAZDA RX8 赛车.

在开始卖车后，我的车的 engine 坏了。我提出不卖了。Tom_Peter 对于之前付出的努力毫无怨言。
Engine 更换后，我提出卖了，Tom_Peter 非常积极的继续帮我寻找买家。

这次成功的卖出了我心目中最高的价钱， 全得益于 Tom_Peter 的不懈努力。
我给 Tom_Peter 评价满分。

买家 1 月前就联系 Tom_Peter 了。Tom_Peter 不断的 Follow up，并提供最新的更新给买家。
最终赢得了买家的信任。

签订销售合同后， 买家提出自费做 engine compression test.
为了给销售合同板上定钉， Tom_Peter 早上 6 点半起床， 7 点联系 Mazda dealer.
终于抢着在买家规定的时间帮我通过 engine compression test。

Tom_Peter 做事认真细致,与买家沟通到位。每一步都务必完成。他的努力给我换来的是真金白银。
这次不但销售成功， 更让我看到他每步踏实的作风， 值得信赖。

我会向我的朋友介绍 Tom_Peter 的。
Bowen Shi
289-668-3492

卖车：
2016 年 3 月 15 日
我叫 JACK (ZHI HAO FENG), Tom_Peter 曾经帮我卖 2011 MAZDA 3 Sport GX HATCHBACK.

开始时，我对 Tom_Peter 私人帮助卖车将信将疑。

每天与 Tom_Peter 的交流和很快与买家的见面看车，商量卖车的每一个细节和如何应对买家的每一个问题， Tom_Peter 都及其认真应答。

印象很深的是： Mississauga 买家：Chad 提出保险费用过高的问题，
Tom_Peter 提供了许多有用的信息帮助买家消除顾虑。
Tom_Peter 的细心为卖车扫除了一切障碍，保证了卖车的顺利实现。

在与非常刁难的买家： Bui Song 的买卖谈判中，Tom_Peter 对我提供了极大的帮助。

JACK (ZHI HAO FENG)
905-324-7027

卖车：
2016 年 3 月 5 日
我叫 Jun cheng Lu, Tom_Peter 曾经帮我卖 2013 Toyota Corolla.
Tom_Peter 非常认真的帮我制作广告，听取我的意见。 针对我即将回国，广泛发布广告。针对美/加的卖家，分别制作广告。
帮我在短短 3 天内争取到了超过 6 位卖家。

在跟 Barrie (4 小时车程）的买家联系看车时， 他早上 7：30 第一时间通知我，我差点睡过头， 并在关键时刻提醒我看车事宜。

在许多卖家的报价后，适时的进行价格调整，以争取我的利益最大化。

我很满意他的服务。我会向我的朋友推荐他的服务。

Jun cheng Lu
905-324-6994

卖车：
2016 年 3 月 2 日
我叫 zi ao xu, Tom_Peter 帮我卖了 2011 Nissan Rouge SUV.

Tom_Peter 购买汽车市场销售价钱数据.对我的车的定价准确.适时地调整价格以争取买家.

Tom_Peter 跟我和买家有很好的沟通.对买家的购买意向分析很到位.

Tom_Peter 对整个卖车过程给我提供全程咨询,确保整个交易安全完成.

zi ao xu
905-324-4195

卖车：

2016 年 2 月 29 日

我叫 Bi Yao, Tom_Peter 帮我卖了 2008 Kia Rio.

我有一份全职的工作. 约时间看车成了大难事. Tom_Peter 积极认真帮我联系买家看车.他很有耐心.一遍遍通过各种方式找我. 由于我的原因,错过了几次卖车的机会.

Tom_Peter 仍然坚持帮助我. 并积极和我商量如何争取/抓住卖车的机会.

我很感谢他的坚持,使我在一年里最难卖车的时候把车卖了.

Bi Yao Xu

289-823-0545

卖车：

2016 年 2 月 25 日

我叫 Jack, Tom_Peter 帮我卖了 2008 Saturn Astra sedan.

先不谈收费, 就说服务:非常周到. 为买家卖家预订见面试车或者交易时间也都很到位。

转达买卖双方的意思也非常及时。

我是卖家, 感觉 Tom_Peter 真心为卖家考虑。

定价也进行专业的建议。

我是第一次卖车很多不明白的地方也都告诉我,很省心。

平时比较忙, 有些时候很多事都忘记了.

他也会耐心的及时提醒。

再谈服务收费, 服务收费和他提供的服务比, 我觉得很值. Tom_Peter 通过帮我进行价钱谈判,最后出售的价钱我很高兴.

综合来讲,挺满意 需要买卖车的都可以找他.

Jack, zhao ying

905-341-9288

2016 年 2 月 1 日

我叫 Martin, 我想卖 2013 Audi S5 赛车和 2010 Audi A4.

在我卖车的时候,是 Tom_Peter 帮助我找到买家并与他们沟通.

无论是加拿大地区 还是美国 Buffalo 地区， Tom_Peter 都尽力帮助我寻找买家.

在美国买家上， Tom_Peter 为我提供了很多策略, 包括吸引买家来到加拿大地区 还有加币与美元转换收益的最大化 以及其它.

Tom_Peter 每次都积极与买家沟通， 并找出 Serious buyer 给我.

这样让我节省了很多时间与精力.

并且随着时间的行走, 随时为我提供策略根据事实情况.

为我卖车奠定了很好的基础.

Thanks for All the effort that you have done For Me.

Martin Zhang

718408984@qq.com

2016 年 1 月 20 日

我是 Yin Wu。 因为回国,需要急卖 2004 BMW X3 SUV.

加拿大服务中心帮助认真制作销售广告, 并在买车数据库中发布.
2 周内,他们就找到 4 个买家.
他们认真与买家沟通,并及时让我知道.
这为这部车的销售打通了渠道,使我有了更多的销售选择.

感谢他们帮我卖了车.

Yin Wu
289-821-5866

2016 年 1 月 10 日

我是 Victoria Yang。 我有一部 2010 Mazda 3, 因为回国,需要急卖.
加拿大服务中心帮助认真制作销售广告, 并在买车数据库中发布.
1 周内,他们就找到 3 个买家.
他们认真与买家沟通,并及时让我知道.
这为这部车的销售打通了渠道,使我有了更多的销售选择.

感谢他们促成了我的车的销售。

这次急忙回国的原因是我的工签被拒。
加拿大服务中心帮助我认真分析了我的所有工签申请/被拒文件，他们帮我准备了一份与 CIC 沟通的文件，并帮我找到了申请 CIC 重新 review 工签的原因。
这些工作给我的工签再申请有很大的影响。
victoria Yi Ting, Yang
905-360-1366

2015 年 12 月 16 日

我是 Zhejun Chen，我曾通过 Tom_Peter 卖出 2012 Chevrolet Cruze LS。

加拿大个人服务中心的服务细致认真，对客户负责任，为客户的交易安全以及利益着想。对交易过程中的疑难会认真作答，而且会提醒客户注意很多细节上容易忽略的问题。

总的来说，服务中心提供的服务很好，未来有需要会再回头寻求帮助，亦会推荐朋友来服务中心。

ZheJun Chen

905-348-9214

卖车：
2015 年 12 月 10 日
我是 Michael Qi Meng, 我曾卖 2011 volkswagon Touareg HIGHLINE LUXURY SUV.

加拿大个人服务中心宣传和市场调查很认真，而且细节上处理的很好。

感谢加拿大个人服务中心的努力和专业的服务。

Michael Qi Meng

905-324-9791

卖车：
2015 年 11 月 26 日

我是 Jude zhang chen, 我曾卖 2010 MAZDA 3 Sport GT HATCHBACK.

在我委托加拿大个人服务中心帮忙卖车后，他们认真帮我的车照相，制作广告。做事情认真负责， 尊重我们的决定，保护我们的信息同时对买家负责，在很短的使劲内卖掉了车子.

谢谢！

Jude Zhang Chen
905-341-6880

卖车：
2015 年 11 月 5 日

我是 Yao Xing Zou, 我曾卖 2002 Infiniti G20 Sedan。

在我委托加拿大个人服务中心帮忙卖车后，他们认真帮我的车照相，制作广告。
我去古巴玩了一周，他们联系我的朋友当有人联系看车。
这种负责任的态度让我印象深刻。

在销售过程中，他们认真帮我与潜在买家联系。
并帮我制作了相关销售的法律文件： Bill of Sale.

得益于他们的帮助，我的车在 1 周半内就卖掉了。

Yao Xing Zou
905-325-6189

卖车：

2015 年 10 月 12 日

我是 Eric Cai, 由于工作变动想在近期出售我的 2013 大众 Volkswagen CC Sedan。

在自己做了很多工作未果之后，我开始求助加拿大个人服务中心的帮助。

他们拥有庞大的汽车购买用户需求数据库。

他们的帮助真的很有用处。首先他们会根据车辆的情况仔细评估车辆的价值和可卖价格。第二，他们会给车辆拍专业的照片，并在各大二手车销售网站上发布专业的车辆销售广告。 他们购买加拿大最大汽车购买意向数据库， 有针对性对本车有购买意向的客户联系。第三，他们会制定详尽的谈判策略用来应付各种各样的买家。第四，他们会在交易过程中全盘陪伴，帮助办理各种手续，以及确保交易的安全。

综上所述，通过我们的共同努力，我最终在自己满意的日期内出售掉了这部车。真的得到了很大的帮助。在此，再次对他们的专业和严谨的态度表示感谢。

Eric Cai

905-360-0705

卖车：

2015 年 9 月 20 日

我是 Xin Bo Yu, 我想卖一辆 2011 BMW X6。 我去过 BWM Dealer 和其他的 Car Dealer, 他们收的报价太低。

我自己尝试着卖车，但过去了 2 个月，就算有买车的报价，也实在太低。

加拿大个人服务中心帮助我在不到 3 天时间内卖了车，而且价格给我意外的惊喜。

我感觉他们创造了一个奇迹。

在这个过程中，加拿大个人服务中心对我的车进行了全面性能/价格评估，全方位的照相，精心制作广告, 帮助我清洁车辆。

在对多买家的筛选中，帮我争取到最严肃认真的买家。

通过对买家的背景调查，我们确定了销售策略。

以卖家为中心，加拿大个人服务中心的员工充分尊重我的意愿。

关于最重要的金钱交易，加拿大个人服务中心的员工陪我在银行中与银行仔细协商，确保转账现金交易的成功。

关于售后服务， 加拿大个人服务中心的员工带我到车管所还车牌，并送我回家。

我感谢他们的这次卖车的完美服务。

Xin Bo Yu

289 969 3828

helloxinbo@gmail.com

卖车：

2015 年 8 月 15 日

2015 年我回国前，我希望在 2 周内卖车。 我去了几家 Car Dealers （包括同一品牌的本地所有车行，MoMo 车行，其他本地小 car dealers), 他们都不愿买入我的车。我得到了加拿大个人服务中心的全力帮助，详细的教我一步步私下卖车。从广告宣传，私下卖车法律文件准备，联系沟通，约试车，最后银行成交，车管所注销，他们给了我全面的支持。感谢他们，我能在 1 周内卖了我的车。他们的专业服务，给了我很深的印象。

Pency Peng

905-329-9318

pency0717@gmail.com